

# 稼ぐ信念を貫け

こんにちは、松葉です。

今回は「**あなたがビジネスをする意味**」を解説します。

「え、そんなこと知っとるわ」って思った方も、ぜひ一読してみてください。

恐らくあなた自身も気づいていなかった、  
あるいは勘違いしていた事実に出り着くかもしれません。

めちゃくちゃ大事な話になるので、  
臨場感を出すためにこれから、ですます調をやめます。

=====

長い前置きが嫌いなので結論から言う。

ビジネスの目的はただ一つだ。「**金儲け**」これしかない。

どんな形態、理念を持とうと、ビジネスという商売をして活動する以上、  
ちゃんと稼いで利益を出す。（その上で納税もする）必要がある。

だから、お金そっちのけでいきなり最初から社会貢献や世界平和を志すような人は、はっきりいって現実を見れてない。

## 稼ぐ信念を貫け

生まれたての未熟な身体でバク転はできない。  
100kgの重りを持ち上げることもできない。

現実を見ず、夢しか見てないテンションで起業しても1年以内にその事業は破滅する可能性が高い。

なぜなら、そこには「金を稼ぐ」という大前提の条件がないからだ。  
何度も言うようにビジネスをする目的は「金儲け」

もちろんこれは、店舗を構えるリアルビジネスでも、ネットビジネスでも同じ。

「社会貢献」も「世界平和」も「圧倒的顧客主義」もすべて、  
最終的に自分に利がある前提にビジネスが作り上げられてる。

それを成し遂げられるのは、  
数多の成功体験と、膨大な知識量に裏付けされた確固たる戦略によるものだ。

だから、素人・初心者はまず初めは「いかに、自分が得するか？」を重視したほうが良いと思う。

ただ、過去の業界史や、直近の動向を調べる限りだと、  
初心者がネットで稼ぐ難易度は、どんどん上がっているように感じた。

例えば、サイトアフィリエイト。

ドメインを買って、ワードプレスでサイトを立ち上げて、そこに広告やアフィリエイトリンクを貼って収益化する方法。

## 稼ぐ信念を貫け

この方法はSEOのレベルが年々上昇し、しのぎを削るのが厳しくなってる。  
SNSマーケティングはビジネス系アカウントの削除・凍結は昔から変わらず起こる。

この間も僕のコンサル生が「アカウントが使えなくなった」と嘆いていた。

どんな理由で消されたのか？

基準が明言されてない以上、サイトやSNS単体に依存するマーケティングはめちゃくちゃ危険。

ちなみにこれは転売も同じ。

Amazon、メルカリ、ラクマ、バイマ。これらのプラットフォームも最近は頻繁に規約変更が実施されている。

特にメルカリの動きは最近激しい。

まあ、転売に関して言えば、

「マスク転売騒動」があったせいで世間からのイメージも最悪に近いものになっている。

僕がまだ小中学生だった頃にお茶の間を騒がせ、一世を風靡した人間がいた。

与沢翼さんだ。

彼の登場でネットビジネスの存在は一気に広まったと言っても過言ではない。

**「秒速で億を稼ぐ」**

**「ネットで稼いで自由人」**

こんなキャッチコピーがそこらじゅうで広まり、

稼ぐ信念を貫け

いつの間にかネットビジネス = 楽しんで稼げる。というイメージがついてしまった。

**しかし断言する。**

この世に「楽しんで稼ぐ方法」は**存在しない。**

ネットビジネスは「ビジネス」だ。

始めるなら“**ひとつの仕事を始める**”くらい本気で、真面目に勉強して、実践して、自分からお金を取りにいかないといけない。

ネットビジネスの実態を見ても、  
やっぱり稼いでる人はみんな真面目に取り組んでる

月収100万、80万を稼ぐような人で溢れかえる世界だが、  
その人たちも、大抵は10万、20万と少しずつステップアップしていった。

ただ、多くの人はいきなり100万を目指したがる。

結果、「いきなり100万稼げるノウハウ」に挑戦することになってしまう。  
これははっきり言って不可能だし、無謀。

ダイエットで例えてみよう。

この世界のほとんどの人はダイエットで痩せる方法を知っている。

「**食事量を制限して、適度に運動して、十分な睡眠をとる**」

つまり、**基本的な生活習慣を見直せば痩せられるのだ。**

## 稼ぐ信念を貫け

しかし、この答えを知っておきながら、  
多くの人はいこれを実践しない。

実践しない代わりに、SNSやメディアで取り上げられる「楽しんで稼げるダイエット」といった情報に食いつく。

そして、その楽しんで稼ぐ方法その1に飽きたら、  
頃合いをみて登場した「その2」に食いつく。

こうやって延々と商品・教材を買い続ける。

当たり前だが、売る側はこれを理解して商品を売ってる。

販売者の意識は「痩せるか」ではなく「痩せられそうに魅せられるか」だ。  
そして、開発した商品を見て痩せられそうと感じるからこそ商品は売れていく。

それで満足できる人がいないからこそ、「次」が生まれる。

こうして、商品・サービスは止まらず、  
永遠に更新され、価格も吊り上がっていく。

これはネットビジネスでも同じ。

あなたの前には「ちゃんと実践すれば確実に稼げる方法」と「すぐに稼げる方法」  
2つのエサが吊り下げられてる。

しかし、前者のエサを手に入れるためには、  
学習といった「準備」が必要になる。

## 稼ぐ信念を貫け

多くの人はこれを嫌がる。

それよりも、何の準備も要らず、ただ手を伸ばすだけで手に入る結果の方が魅力的に見えてしまって、そっちを選ぶ（高額教材・スクールに参加する）。

実際に手に取ったエサが、食品サンプルだと知らずに。

稼ぐために必要なのは知識だろうか？

確かにそれも大事。

でも同じくらい大事なものがある。

それが「**信念**」

## 絶対に稼ぐという信念

何かを失っても稼ぐ。意地でも稼ぐ。

今すぐは無理だと割り切って、数ヶ月後に稼ぐ信念。

この気持ちが無ければ大成はしないだろう。  
自分の中に「芯」が無いわけだから、耳元で囁かれる甘言に惑わされて破滅する。

逆に言えば、信念さえ持っていれば、どうやっても稼ぐことができる。  
月収50万、100万も十分射程圏内に入れられる。

稼ぐ信念を貫け

もちろんそれを実現するのは「仕組み化」だ。

ビジネスで信念を持った人間は、例外なく仕組み化に乗り出す。

## ❖ ひとつのことを**極め**抜け



直近の1年間で、あなたが身を置いた環境、行動を振り返って欲しい。

いつまでも何かに固執した考え方。変わらない環境。同じ行動ではなかっただろうか？

新年の抱負じゃなくても、常に人間は今を変えたいと思う。  
何か自分に変化を起こしたいと思う。

でも変わらない。変われない。

稼ぐ信念を貫け

その理由は、**人はどこまでいっても「めんどくさがり」だから。**

変わるためのアクションは結局のところ精神論でしか成り立たない。  
行動心理学を修めてようが、シナジーを生み出す知識を持ってようが、

当人に変わる意識が芽生えなければ一生変わらない。

稼げない人間にもこれは共通する。

「準備は必要だね」「しっかり勉強しよう！」  
ここまで理解しておきながら稼げない人間はごまんという。

理由はお察しの通り、  
行動がめんどくさく言葉だけで終わらせてしまっているから。

**稼ぎたいなら動くしかない**

**変わりたいなら動くしかない**

これは僕の性格が悪くて、あえて突き放すように言っているわけではなく、  
人の行動特性から考えて最も現実的な答えを言っているだけだ。

考え方や今ある環境を変えるのは、はっきり言って勇気がいる。

ただ、実行しなければどれだけ教材を買っても、コンサルを受けても意味がない。



稼ぐ信念を貫け

時間と金が無駄になる。

セミナーや講演を聴いて、一時的にはアツくなったものの、会場を出たとたん一気に熱が冷めてエネルギーを失う人。

あるいは意識高い系の自己啓発書を読んだ「だけ」で終わり、実際に普通の生き方に活かさない人。

これらの人とまったく同じ。

だから、今まで役に立たなかった情報は全部捨てる。

そして、本当に必要な教材、スクールを「1個」だけ選んで購入し、そこで教えられたことを愚直に実践してく。

これだけで絶対に稼げるようになる。

冗談抜きで。絶対。

あ、それとすごく大事なコト。

稼ぎたいなら**「自信」も捨てるべき。**

誤解の無いように言っておくと、

「自分には何もできないんだ・・・」と卑屈になるわけではなく、

稼ぐ信念を貫け

「初心者で未熟者の自分の独断と偏見が正しいことなんてありえない」と、吹っ切れろという意味。

これによって、あなたは指導者の言葉を信じるしかなくなる。

実際、稼げない原因で大きいものは「自分の間違った判断を断行したこと」で資金がショートするといった失敗例。

天才起業家でもないなら、自分の思い付きでやったことでいきなり成功することなんてまずありえない。

まっさらな綺麗な状態で、

イチからスタートして、

素直に愚直に、

指導者の言われたことを実践する。

自分を信用せず、

独断も、偏見も挟まない。

傍から見れば、「**パクリ野郎**」と思われるくらい言われたことを忠実に再現する。

こうすることで結果を出しやすくなる。

ので、あなたの課題は。

- ・ **信念を持つ**
- ・ **言われたことを実行する**

とりあえずこの2つ。

## ◆ 最後に

僕はこれから、より真面目に「稼ぐとは何か?」「ビジネスとは何か?」「お金とは何か?」という問いかけに向き合って学びを深めていく

今後、発信していく情報にもその知見がまとめられていくと思う。

なので、「ド派手に一発ドカーン!と稼ぐ方法」といったような、SNSで取り上げられそうな稼ぐ情報を期待してる人は、僕の発信は受け取らない方がいい。

僕が提唱する稼ぎ方の概念は、

**「クソ真面目に、バカ真面目に、泥にまみれて、愚直に、実践を繰り返し、着実に結果を残していきましょう。」**というもの。

周りがこれから5年後、10年後も同じような作業をして必死に数十万稼ぐ最中、僕は、その事業の手を放してもお金だけはきっちり手に入れる。

そのための仕組みを作るだけ。

その仕組みを作るのにかかる時間も、10年なんてかからない。せいぜい数ヶ月。

## 【今年の年末に後悔しないために】

僕が散々警鐘を鳴らしている「最初から楽しんで稼ぎたいぜ」系の人が、年の瀬に後悔する話をご存じだろうか？

上記の人たちを揶揄する目的で使われている話。

こういった手法に取り組む人は、間違いなく年末になっても稼げていない。

「実際にどうすれば稼げるのかは理解してる。が、実行できない。」ということ。

稼げるようになる方法は至極単純。

**仕組み化だけに取り組んで、それにエネルギーを集中させる。**

これで稼げないわけがない。サルでも稼げるようになる。

というのは理解できてるはず。なのに、それを選べない人が大勢いる。

「最初から楽しんで稼ぎたい。」

こう思う人が年の瀬にどんな後悔をするのかは決まってる。

「あのとき、仕組み化を選んでいれば・・・」

「あのとき、仕組み化を実践してれば・・・」

選べば、実践すれば確実に稼げるのに、  
それを選ばなかった後悔が年末に押し寄せてくる。

が、そうなることを知っているのに、  
それを回避する行動を起こさないのが極めつけだ。

これを読んでもあなたには知っておいてほしい。

**「稼ぐ」というのは単発じゃない。**

**「稼ぎ続ける」**ことが稼ぐということ。

そのためには安定した収入の柱を築く必要がある。

自分が手を放しても安定してお金を作り出す金の木を育てる。

「仕組み化、仕組み化」と言ってるが、  
仕組みで稼いだら、そのお金で投資を始めて不労所得を得ることもできる。

金の木の苗の種類は無数にある。

どれを選ぶかはその人次第だが、常に意識しないとイケないことは、  
**「お金は生み出すもの」**だと認識すること。

あくせく働いて、「**お金は作り出すもの**」  
としか認識できないと収入に限界がきてしまう。

もちろん、本業ではきっちり働いて、副業でネットをするでもOK

ただその場合でも、副業収入は自動化させなければいけない。  
両方の収入の柱を「自分が作り出す前提」にしてしまうと、あっという間に木は死んでしまう。

少なくとも、**これからあなたの生活にプラスアルファする収入はすべて自動でなければならない。**

だから、これからのことを考えて、  
今後を後悔で塗り固めたくないなら「仕組み化」に集中するのが吉

目先の利益に溺れるような馬鹿なマネはしてはいけない。

「バカでも楽しんで簡単に100万円が稼げ方法」は夢の中の話。

夢は寝て見るもの。

今、起きてるあなたは現実しか見れない。

なので何度も言うように仕組み化に取り組んで稼ぐと決めろ。

そんなお話。

稼ぐ信念を貫け

=====

いかがだったでしょうか？

このレポートを呼んでくれた人に言いたいのは、  
とにかく「仕組み化」して稼ぎましょう。ということです。

**仕組みを作って稼ぐ。**

これをするだけで冗談抜きで世界は変わります。

これからますます色々な情報発信者が増えていくと予想されます（リモートワークが増えた影響で）

そんな中で、やっぱり上記のような「楽する系」は後を絶ちません。  
そして、それに引っ掛かる被害者も。

情報の正誤の区別が付きにくくなっていくでしょうから、  
今回、仕組み化の概念を理解したあなたは後、仕組みの知識を学び、実行するだけです。

一緒に仕組み作りに取り組みましょう。

では、最後まで読んでいただきありがとうございました。

それでは(\*´ω`)

松葉